



**Des résultats qui font du bien !**

### **Le portefeuille d'ateliers 2022-2023**

Améliorez vos résultats et renforcez la santé de votre entreprise grâce aux ateliers interactifs et concrets Dr.PME®. Plus que de la formation, nous nous engageons à vos côtés à délivrer les résultats attendus, que nous accordons ensemble en avant l'atelier..

Que vous soyez dirigeants(es) d'entreprise ou d'administration publique, membre de la direction ou de conseil d'administration, gérant, entrepreneur indépendant, ou employés, nos ateliers s'adaptent à vos besoins. Ils sont disponibles :

- En présentiel ou en visio-conférence
- En français, anglais, allemand, italien et espagnol
- En format 4h,8h,12h,16h ou plus, en fonction de votre disponibilité, celle de vos équipes, du niveau d'interaction et des livrables désirés.

6 thèmes d'actualité :

#### **1. Gouvernance d'entreprise :**

- **Santé d'entreprise** : Pourquoi c'est important et comment la maintenir ?
- **Fonctionnement du conseil d'administration.**
- **Transmission d'entreprise** : Se préparer pour une fusion, acquisition ou succession.
- **Retournements et restructurations** d'entreprise pour éviter la faillite.
- **Gestion de crise** : les bases pour rebondir rapidement et efficacement.

#### **2. Stratégie d'entreprise :**

- **Les 101 disruptions** – risques et opportunités disruptives pour l'entreprise.
- **L'entreprise résiliente** : 5 étoiles pour être prêt pour le future.
- **L'entreprise responsable** : Pourquoi et comment contribuer à la durabilité.
- **Une stratégie pour rester compétitif** sur le long-terme
- **Transformer votre stratégie en actions** : Les 4 éléments clef du gouvernail.
- **L'improvisation** : comme avantage compétitif

#### **3. Innovation :**

- **Innover à la façon d'une startup** : Un fil rouge en 7 étapes.
- **Diversification et réorientation** grâce à l'innovation de modèle d'affaire.
- **Construire un business plan crédible** pour convaincre les parties prenantes.
- **Gérer un portefeuille de modèles d'affaires** pour réduire le risque des innovations.

#### 4. Marketing :

- **Le besoin client « authentique »** : Le point de départ de vos innovations.
- **Positionnement concurrentiel** : Pour donner des arguments supplémentaires à la force de vente.

#### 5. Vente :

- **Plus de clients, qui achètent plus, plus souvent** avec la « Réussite clients »
- **Mise en place de services récurrents** : pour la santé de votre directeur financier !

#### 6. Resources Humaines :

- **Les défis intergénérationnels** : les comprendre pour mieux les adresser.
- **Engagement des employés** : Comment le maintenir, comment le développer.
- **La diversité et le pouvoir de l'intelligence collective** : comme avantage compétitif.
- **Bien choisir son partenaire 2eme pilier** : pour éviter les mauvaises surprises.
- **Plus heureux au travail c'est possible** : programme pour entreprises et particuliers.

L'expérience et les compétences entrepreneuriales, pédagogiques, de coaching et d'animation de l'équipe Dr.PME® nous permettent d'adapter nos ateliers en fonction de vos besoins spécifiques. Découvrir l'équipe :

<https://www.drpmc.ch/leacutequipe.html>)

**Un atelier vous intéresse ? Vous avez d'autres besoins ?**  
discutons-en :



**Alexandre De Col**

Fondateur - Directeur

[alexandre.decol@drpmc.ch](mailto:alexandre.decol@drpmc.ch)

[www.drpmc.ch](http://www.drpmc.ch)

[+41 79 155 05 41](tel:+41791550541)



**Des résultats qui font du bien !**